

Juli 2016

# we {code} it

Pitch Deck

```
21 <div class="row">
22
23
24 <div class="large-9 columns">
25 <div class="row">
26 <div class="large-8 columns product-gallery">
27
28 <?php
29 /**
30  * woocommerce_show_product_images hook
31  *
32  * @hooked woocommerce_show_product_sale_flash - 10
33  * @hooked woocommerce_show_product_images - 20
34  */
35 do_action( 'woocommerce_before_single_product_summary' );
36
37 <?>
38 </div><!-- end large-6 - product-gallery -->
39
40 <div class="product-info large-12 small-12 columns left">
41 <div class="droite">
42 <?php
43 /**
44  * woocommerce_single_product_summary hook
45  *
46  * @hooked woocommerce_template_single_title - 5
47  * @hooked woocommerce_template_single_price - 10
48  * @hooked ProductShowReviews() (inc/template-tags.php) - 15
49  * @hooked woocommerce_template_single_excerpt - 20
50  * @hooked woocommerce_template_single_add_to_cart - 30
51  * @hooked woocommerce_template_single_meta - 40
52  * @hooked woocommerce_template_single_sharing - 50
53  */
54 do_action( 'woocommerce_single_product_summary' );
55 <?>
56 </div>
57 </div><!-- end product-info large-4 -->
58
59 </div><!-- row -->
60
61 <div class="row">
62 <div class="large-12 columns">
63
```

# Use Case Zielgruppe: Student

Fiona, was bietet Dir we {code} it?

## Ihr Wunsch:

- Flexibler Nebenjob
- Vielfältiger Wissenszuwachs  
→ Erleichterter Berufseinstieg nach dem Studium

## Ihr Problem:

- Werkstudententätigkeiten sind oft zeitlich wenig flexibel
- Projekte nur im Rahmen eines Unternehmens



## Unsere Lösung:

- Arbeitet an Projekten diverser Unternehmen
- Kann sich ihre Zeit selbst einteilen
- Erhält breitgefächertes Wissen durch die unterschiedlichen Schwerpunkte der Community-Mitglieder
- Zugriff auf kostenlose Schulungen
- Kann ihr Wissen weitergeben
- Wird überdurchschnittlich bezahlt
- Work-Spaces in Frankfurter Uni-Nähe

# Use Case Zielgruppe: Startups und KMU

Bill, was bietet Dir we {code} it?

## Sein Wunsch:

- Wiederkehrende Arbeitsabläufe vereinfachen und automatisieren  
→ Effizienz steigern
- Neue Ideen umsetzen

## Sein Problem:

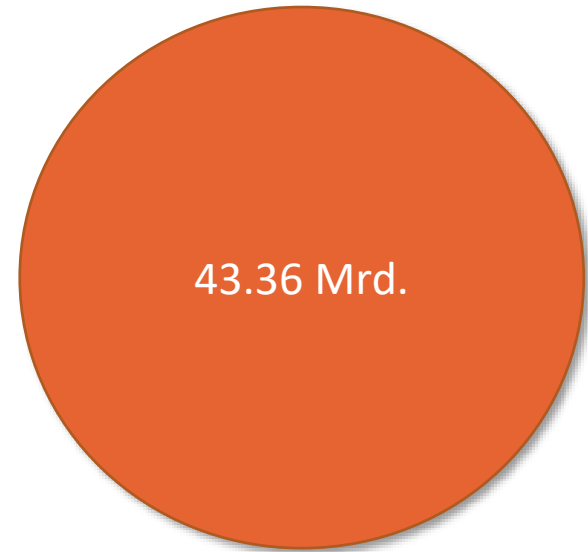
- Fehlendes technisches Know-How
- Geringes Budget
- Fehlendes Qualitätsmanagement bei Fremdbeschaffung



## Unsere Lösung:

- Wird professionell beraten
- Softwarelösungsansatz wird im Gespräch erarbeitet
- Kann im Entwicklungsprozess Kosten und Fortschritt verfolgen durch SCRUM Model
- Qualität wird durch we {code} it gesichert
- Erhält personalisierte Software
- Arbeitsabläufe werden immens verbessert

# Marktgröße



**Voraussichtlicher  
Jahresumsatz durch  
Programmiertätigkeiten  
deutschlandweit im Jahr  
2016**



**Möglicher Gesamtumsatz  
we {code} it  
84000 eingeschriebene  
Informatik Studenten  
arbeiten 20 h/w**



**Möglicher derzeitiger Jahresumsatz  
31 Studenten arbeiten 20 h/w**

# Unser Portfolio

## Microsoft Office Anwendungen und Add-Ins



Entwicklung von individuellen Makros und Add-Ins für Microsoft Office, die wiederkehrende Arbeit erleichtern und komplexe Prozesse automatisieren.

## Web-Entwicklung



Professionell und detailliert gestaltete Websites mit benutzerfreundlichen CMS, die ein einfaches und schnelles editieren und erweitern erlauben.

## Apps und individualisierte Software



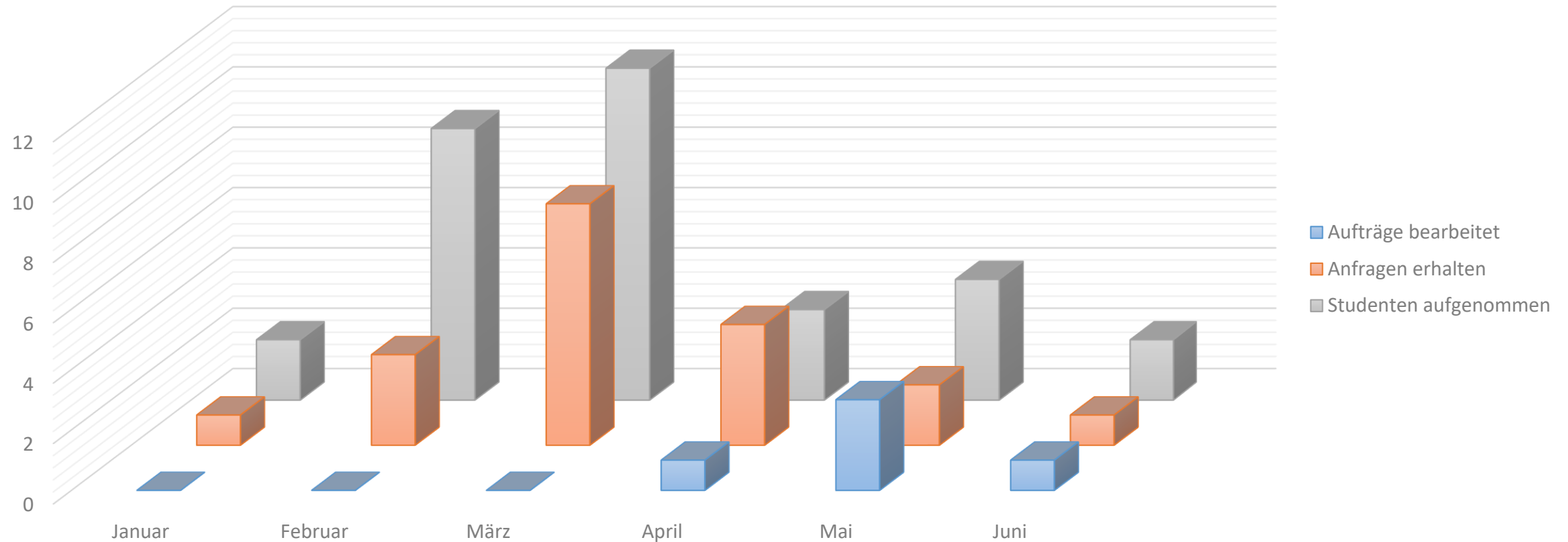
App Programmierung für alle gängigen mobilen Betriebssysteme. Individuelle Software mit nahezu grenzenlosen Möglichkeiten.

## Datenbanksysteme



Aufbau einer Datenbank bis hin zu einem kompletten Datenbanksystem, inklusive professionellen Abfragen, Views und ER-Modellen

# Traktion



# Unser Team

## Person A

Bsp.: Gründer, Geschäftsführer

## Person B

Bsp.: Marketing Abteilung

## Person C

Bsp.: Vertrieb / Akquise

## Person D

Bsp.: Finanzen

Breites Know-How

we {code} it



Externe Dienstleister bieten zwar diverse Lösungsansätze, allerdings zu deutlich höheren Preisen.

Hoher Preis



Geringer Preis – Hohe Leistung

Werkstudenten und Freelancer entwickeln in ihrem Spezialgebiet gute Lösungen in einer breiten Preisspanne. Die ideale Lösung könnte Ihnen jedoch entgehen, da sie nicht in der breite der Möglichkeiten denken.

Schmales Know-How



# Financials

<b>Income:</b>	30-35€/Std. pro Auftrag	+	aktuell 165€ monatlich (Kundenabonnement)
<b>Outcome:</b>	12-16€/Std. Studentenlohn	+	50€ Raummiete pro Monat und Investitionen, Marketing nach Bedarf

57% des Gewinns teilen sich die vier Teammitglieder  
43% des Gewinns verbleiben im Unternehmen

# Nächste Meilensteine

- Vergrößern der Community auf 70 Studenten
- Büroräume in Uni Nähe
- 2 Schulungen halten

```
// our success algorithm
if (user.has_wish == true) {
    we_code_it();
    user.happy = true;
}
```

Herzlichen Dank für Ihre  
Aufmerksamkeit.